LEAN CANVAS - MODELO DE NEGÓCIOS PARA STARTUPS ENXUTAS

Autor: Ash Maurya

PROBLEMA

PROBLEMA

1

Quais são os três principais problemas?

SOLUÇÃO

4

Quais são as três principais funcionalidades?

MÉTRICAS-CHAVE

8

Quais são as principais atividades que devem ser medidas?

INOVAÇÃO

PROPOSTA ÚNICA DE VALOR

3

Sintetize uma mensagem única, clara e atraente dizendo porque sua empresa é diferente e merece atenção dos seus clientes.

VANTAGEM INJUSTA

9

Qual é a vantagem que não pode ser facilmente copiada ou comprada?

CANAIS

5

Como sua empresa se comunica e alcança seus clientes para entregar sua Proposta de Valor?

SEGMENTOS DE CLIENTES

2

Quem são os clientes que você pretende atender?
Eles têm um perfil específico?
Como eles estão agrupados?
Onde estão localizados?
Há uma necessidade em comun?

MERCADO

ESTRUTURA DE CUSTOS

7

Quanto custa para colocar isso tudo em operação?

$ FONTES DE RECEITA

6

Como ganhar dinheiro?

FINANCEIRO